

Тренинг «Коммуникативные навыки в прямых продажах»



Ростов-на-Дону, Россия

Тренинг

«Коммуникативные навыки в прямых продажах»

коммуникативные навыки, развитие коммуникативных навыков, формирование коммуникативных навыков, тренинги по продажам, эффективные продажи, тренинг продаж, психология продаж, эффективный тренинг продаж.

На тренинге Вы узнаете:

Основные термины и понятия в продажах (что есть продажа, что есть товар и др.);

Этапы процесса продаж, цели и задачи;

Товар как многоатрибутный объект продажи;

Технологические приемы и методы в продажах;

Факторы влияющие на принятие решения собеседником;

Особенности общения в продажах основного и сопутствующих товаров;

Получить практические навыки в управлении продажами;

Сомнения и возражения. В чем разница?;

Некоторые особенности поведения в конфликте, его предотвращение;

Приёмы, методы и техники успешного взаимодействия с покупателем в процессе продаж .

Ведущий — Орлов С.В., коуч, , психолог-оргконсультант, психотерапевт, PR-технолог, бизнес — консультант.

Дата проведения 18-19 февраля

С 10.00 до 18.00 (с перерывом на обед)

Стоимость 3500

Контакты (863) 221-63-13 Анастасия, (863) 221-61-91 Ирина

Ростов-на-Дону, ул Города Волос 2296

коммуникативные навыки, развитие коммуникативных навыков, формирование коммуникативных навыков, тренинги по продажам, эффективные продажи, тренинг продаж, психология продаж, эффективный тренинг продаж.

Цена: **3 500 руб.**

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: неуместен

Таценко Ирина

(863) 221-61-91

ул. Города Волос 22\96