

Тренинг «ТЕЛЕФОННЫЕ ПЕРЕГОВОРЫ»



Ростов-на-Дону, Россия

Тренинг

«ТЕЛЕФОННЫЕ ПЕРЕГОВОРЫ»

телефонные продажи, продажи по телефону, телефонные переговоры, эффективные телефонные переговоры, эффективный телефонный маркетинг.

ЗАДАЧИ тренинга:

Основы повышения эффективности использования телефона

Основные правила ведения телефонных переговоров

Как психологически правильно вести телефонный разговор

Типичные ошибки в телефонном общении

Подготовка к телефонным переговорам

Рациональное ведение переговоров

Пассивный телефонный маркетинг

Активный телефонный маркетинг

Конечный потребитель в качестве целевого лица

Техника и организация телефонного маркетинга

Подготовка: выбор товара, определение целевых групп и времени

Контроль и оценка результатов

Ведущий — Орлов С.В., коуч, , психолог-оргконсультант, психотерапевт, PR-технолог, бизнес — консультант.

С 10.00 до 18.00 (с перерывом на обед)

Стоимость 4000 руб, для группы от 3х человек — по 3600 руб с участника

Контакты (863) 221-63-13 Анастасия, (863) 221-61-91 Ирина

Ростов-на-Дону, ул Города Волос 2296

телефонные продажи, продажи по телефону, телефонные переговоры, эффективные телефонные переговоры, эффективный телефонный маркетинг.

Цена: **4 000 руб.**

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: неуместен

Таценко Ирина

(863) 221-61-91

ул. Города Волос 22\96
