

Семинар «Денежный поток»



Ростов-на-Дону, Россия

Тренинг «ЭФФЕКТИВНЫЕ ТЕЛЕФОННЫЕ ПЕРЕГОВОРЫ»

Более 60% информации, поступающей человеку, идёт по визуальному каналу. И только 20% - по слуховому. АВТОРСКИЙ тренинг Сергея Орлова – краткосрочная обучающая программа, которая рассказывает о необходимых методах и правилах рационального ведения переговоров по телефону, проведения эффективного маркетинга...

НА ТРЕНИНГЕ ВЫ УЗНАЕТЕ:

- ☒ Основные правила ведения телефонных переговоров
- ☒ Как ПСИХОЛОГИЧЕСКИ правильно вести телефонный разговор
- ☒ Типичные ошибки в телефонном общении
- ☒ подготовка к телефонным переговорам
- ☒ РАЦИОНАЛЬНОЕ ведение переговоров
- ☒ Пассивный телефонный МАРКЕТИНГ
- ☒ Активный телефонный маркетинг
- ☒ Конечный ПОТРЕБИТЕЛЬ в качестве целевого лица
- ☒ ТЕХНИКА и организация телефонного маркетинга
- ☒ Подготовка: выбор товара, определение ЦЕЛЕВЫХ групп и времени
- ☒ КОНТРОЛЬ и оценка результатов

Ведущий – Орлов С.В., коуч, психолог-оргконсультант, психотерапевт, PR-технолог, бизнес – консультант.

Даты 17-18 марта 2012

С 10.00 до 18.00 (с перерывом на обед)

Стоимость 4000 руб, для группы от 3х человек – по 3600 руб с участника

Контакты (863) 221-63-13 Анастасия, (863) 221-61-91 Ирина

Ростов-на-Дону, ул Города Волос 2296

Цена: **1 200 руб.**

Тип объявления:
Услуги, предлагаю

Торг: неуместен

Таценко Ирина

(863) 221-61-91

ул. Города Волос 22\96